

ОЭЖ 336.647

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ФИНАНСОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Нуртанова Лаура Талғатқызы

Lau.nur13@gmail.com

Студент ЕНУ имени Л.Н.Гумилева, Нур-Султан, Казахстан

Научный руководитель – к.э.н., доцент Бабажанова Ж.А.

Рыночная экономика на сегодняшний день предоставляет возможность формирования и развития предприятий, различных организационно - правовых форм, которые могут быть основаны на различных видах частной собственности. Исходя из этого возник такой вид экономической деятельности, как предпринимательство. Предпринимательство - это хозяйственная деятельность, т.е. деятельность, которая связана с производством и реализацией продукции, выполнением работ, оказанием услуг или же продажей товаров, необходимых потребителю [1]. Значения оценки финансово-хозяйственной деятельности предприятия очень велико, так как на ее результате основывается дальнейшая финансовая политика и стратегия компании. Благодаря преобразованию учета и, переходу финансовой отчетности к международным стандартам, была реанимирована важнейшая составляющая управленческой работы – финансовый анализ. Но методология и методика оценки финансово-хозяйственной деятельности компании полностью понесла изменения, так как современные условия диктуют совершенно другие тенденции.

На данный момент многие организации функционируют в условиях повышенного риска и неопределенности. Во всяком случае, у предприятий появилась возможность свободно управлять своими активами, самостоятельно заключать договора и контракты, также сделки на внутреннем и внешнем рынке, это все подтолкнуло к самостоятельным поискам надежных партнеров и научило трезво оценивать их финансовую устойчивость и платежеспособность. На ряду с этим, предприятия стали более относиться более заинтересованы к оценке собственных возможностей. А именно начали задаваться такими вопросами, как могут ли они отвечать по собственным обязательствам; насколько эффективно используется имущество; целесообразно ли формируется капитал; окупаются ли средства, вложенные в активы; рационально ли расходуется чистая прибыль и другие.

Для того чтобы уверенно ответить на эти вопросы финансовые менеджеры обязаны владеть информацией в области финансового анализа. Оценка финансовой деятельности - это важнейшая характеристика его экономического состояния, определяющая результат инвестиционного и финансового развития, содержит необходимую информацию для инвестора, и отражает способность предприятия отвечать по своим долгам. Все вышеперечисленное актуально для предприятий в современных условиях, этим и обусловлен выбор данной темы исследовательской работы [2].

Платежеспособность и финансовая устойчивость – два ключевых показателя финансового состояния организации. Платежеспособность отображает способность предприятия платить по своим долгам и обязательствам в определенный промежуток времени. Предприятие считается неплатежеспособным, если оно не по своим обязательствам к конкретному сроку. Финансовый анализ определяет возможности и тенденции для покрытия долга. Несомненно, платежеспособность организации в конкретный промежуток времени является необходимым условием, но недостаточным. Условие достаточности исполняется, когда предприятие платежеспособно во времени, то есть имеет устойчивую платежеспособность отвечать по своим долгам в любой момент времени. Финансовая устойчивость - это платежеспособность предприятия во времени с соблюдением условия финансового равновесия между собственными и заемными финансовыми средствами.

Для улучшения финансового состояния предприятия необходимо разработать и внедрить мероприятия, способствующие улучшению финансовых показателей. Добиться этого можно путём снижения уровня запасов, увеличения источников собственных средств, ускорения скорости оборачиваемости кредиторской и дебиторской задолженности. Значительную роль в финансовом оздоровлении предприятий сыграла реструктуризация кредиторской и дебиторской задолженности. В процессе реструктуризации сумма задолженности предприятий распределяется во времени, составляется график реструктурируемых сумм. Кроме того, существует возможность списания долгов по пени при полной уплате задолженности. Реструктуризация задолженности - это процесс подготовки и исполнения ряда последовательных сделок между предприятием и его кредиторами и дебиторами. Предприятие стремится получить различного рода уступки со стороны кредиторов, предлагая взамен либо активы, либо всевозможные соглашения, которые значительно увеличивают вероятность платежей по задолженности. Уступки кредиторов могут включать сокращение общей суммы задолженности, освобождение от уплаты процентов, сокращение процентной ставки, отсрочки платежа и т.д.

Управление дебиторской задолженностью предполагает, прежде всего, контроль за оборачиваемостью средств в расчетах. Ускорение оборачиваемости в динамике рассматривается как положительная тенденция. Большое значение имеет отбор потенциальных покупателей и определение условий оплаты товаров, предусматриваемых в контрактах.

Вырабатывая политику кредитования предприятие должно определиться со многими критериями [3]:

1. Срок предоставления кредита. Определяя договором максимально допустимый срок поставленной продукции, следует принимать во внимание как правовые аспекты заключения договоров поставки, так и экономические последствия того или иного варианта (в частности, учет влияния инфляции).

2. Стандарты кредитоспособности. Заключая договор на поставку продукции, и определяя в нем условия оплаты, предприятие может придерживаться установленных им критериев финансовой устойчивости в отношении покупателей; в зависимости от того насколько кредитоспособен и надежен покупатель, условия договора, в том числе в отношении предоставляемой скидки, размера партии продукции, форм оплаты труда и другие, могут меняться.

3. Система создания резервов по сомнительным долгам. При заключении договоров предприятие, естественно, рассчитывает на своевременное поступление платежей. Однако не исключены варианты появления просроченной дебиторской задолженности, и полной неспособности покупателя рассчитаться по своим обязательствам. Поэтому существует практика создания резервов по сомнительным долгам, позволяющая, во-первых, формировать источники для покрытия убытков и, во-вторых, иметь более реальную характеристику собственного финансового состояния. Данные о резервах по сомнительным долгам и фактических потерях, связанных с непогашением дебиторской задолженности, должны подвергаться тщательному регулярному анализу. В настоящее время в нашей стране опыт в исчислении резервов по сомнительным долгам еще не накоплен. В экономически развитых странах компании в процессе подготовки отчетности чаще всего начисляют резерв в процентах по отношению к общей сумме дебиторской задолженности, при этом вариация может быть весьма существенной.

4. Система сбора платежей. Этот раздел работы с дебиторами предполагает разработку:

- процедуры взаимодействия с ними в случае нарушения условий оплаты;
- критериальных значений показателей, свидетельствующих о существенности нарушений;
- системы наказания недобросовестных контрагентов.

5. Система предоставляемых скидок. В предыдущем пункте делался акцент на репрессивные методы работы с недобросовестными дебиторами; гораздо больший эффект имеют методы поощрения, к которым в данном случае относится предоставление покупателям опциона на получение скидки с отпускной цены.

Каждая сторона в проблеме погашения долгов представляет другой стороне право принимать определенные условия для достижения соглашения. Характер переговоров сторон о погашении долгов определяется в зависимости от конкретных обстоятельств и даже личностных качеств участников переговоров. Тактика ведения переговоров о погашении долгов в целях учета обоюдных интересов может быть следующей [4]. :

- признание законности требований по долгам и обязательствам;
- подтверждение возможности погашения;
- уточнение просроченных сроков по долгам;
- определение допустимых схем погашения долгов с учетом возможных реальных условий погашения на основе:
 - ценных бумаг;
 - предоставления товаров или услуг;
 - перехода задолженности в целевые займы;
 - взаимозачета при наличии встречных обязательств;
 - возможности уступки прав требования;
 - возможности поручительства перед кредиторами (со стороны банков, органов власти и других структур).

Таким образом, методология реструктуризации задолженности организации должника, которая проводится на стадиях предупреждения банкротства, финансового оздоровления и внешнего управления, может состоять из следующих этапов:

- определение и анализ состава кредиторской и дебиторской задолженности;
- выбор наиболее рациональных способов (методов, направлений) реструктуризации кредиторской и дебиторской задолженности организации;
- разработка плана погашения имеющихся и оплаты новых возникающих обязательств;
- подготовка соответствующей документации по соглашениям с кредиторами и дебиторами, их реализация.

Список использованных источников

1. Финансы предприятий : учеб. пособие / Под ред. Н.Е. Заяц. – Минск: Выш. шк., 2005. – 528 с.
2. Колпина, Л.Г. Финансы предприятий / Л.Г. Колпина. – Минск : Выш. шк., 2004. – 335с.
3. Вахрин, П.И. Финансы / П.И. Вахрин, А.С. Нешитый. – М. : Маркетинг, 2000. – 502 с.
4. Ван Хорн, Дж. К. Основы управления финансами / Дж. К. Ван Хорн. – М.: Финансы и статистика, 1996 – 289 с.